

≡ VACATURE

Accountmanager West-Vlaanderen M/V

Technische verlichting B2B

Bouw mee aan de groei van Ledlines in West-Vlaanderen

Ben jij een commerciële professional die graag een regio uitbouwt en nieuwe opportuniteiten creëert? Dan is deze functie iets voor jou. Bij Ledlines zoeken we geen klassieke relatiebeheerder die uitsluitend bestaande klanten opvolgt. We zoeken een accountmanager die een bestaande klantenbasis verder uitbouwt, actief nieuwe klanten wint en projecten vroegtijdig detecteert. Je krijgt de autonomie om West-Vlaanderen als jouw regio verder te ontwikkelen en rechtstreeks bij te dragen aan de groei van het bedrijf.

JOUW VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Je bouwt de bestaande klantenbasis in West-Vlaanderen verder uit en prospecteert actief naar nieuwe klanten.
- Je detecteert projecten in een vroeg stadium en benadert de relevante beslissers, zoals installateurs, aannemers en eindklanten.
- Je werkt bij projecten nauw samen met studiebureaus en andere betrokken partners.
- Je werkt projecten uit samen met onze interne lichtstudie- en offertedienst.
- Je volgt opportuniteiten structureel op in Pipedrive.
- Je neemt verantwoordelijkheid voor omzet, brutomarge, een gekwalificeerde pipeline en het binnenhalen van nieuwe klanten.
- Je geeft technische productpresentaties en adviseert klanten over de juiste verlichtingsoplossingen.

GEWENST PROFIEL

- Je hebt ervaring in technische B2B-verkoop.
- Ervaring binnen verlichting, elektrotechniek, HVAC, bouwtechniek of automatisering is een sterke troef.
- Je beschikt bij voorkeur over een bestaand netwerk in West-Vlaanderen.
- Je combineert de mentaliteit van een hunter met de vaardigheden van een accountmanager.
- Je bent vertrouwd met projectmatige verkoop en langere beslistrajecten.
- Je bent technisch nieuwsgierig, commercieel sterk en administratief gedisciplineerd.
- Je communiceert vlot in het Nederlands.

WAAROM LEDLINES?

- Een onafhankelijk Belgisch merk, gespecialiseerd in functionele technische verlichting.
- Lokale voorraad, eigen projectondersteuning en snelle besluitvorming.
- Een sterke catalogus en een breed aanbod voor industrie, kantoren, scholen, zorg, logistiek, parkings en renovatieprojecten.
- Veel autonomie om West-Vlaanderen als eigen markt verder uit te bouwen.
- Korte communicatielijnen en een directe impact op de resultaten.

WAT MAG JE VERWACHTEN?

- Een competitief vast loon.
- Een transparante bonusregeling gekoppeld aan resultaten.
- Een bedrijfswagen met laadpas.
- Een laptop en smartphone.
- Mogelijkheid tot thuiswerk.
- Opleiding en ondersteuning vanuit de project- en binnendienst.

Praktisch

Deze functie is opgezet als een regionale buitendienstfunctie voor West Vlaanderen. Aanwezigheid op het hoofdkantoor in Halen wordt beperkt gehouden en dient voornamelijk voor overleg, opleiding en teamafstemming.

KLAAR OM EEN BESTAANDE KLANTENBASIS VERDER UIT TE BOUWEN, NIEUWE KLANTEN TE WINNEN EN SAMEN MET LEDLINES TE GROEIEN? DAN MAKEN WE GRAAG KENNIS MET JOU.

Stuur je cv en motivatiebrief naar wies@ledlines.be